



Máster en Dirección de Empresas Constructoras e Inmobiliarias
UNIVERSIDAD POLITÉCNICA DE MADRID



“ El master
internacional de Real Estate
en castellano



Máster de Formación Permanente
de la Universidad Politécnica de Madrid sobre
inversión inmobiliaria internacional

Promoción XXXVI

22.09.2025 - 15.07.2026

Presencial Madrid

Lunes y Martes de 16 a 21h
Un miércoles al mes de 17:45 a 21h

Clases
Y CLAUSTRO
Página 10

Viajes
Y VISITAS TÉCNICAS
Página 20

Desarrollo
profesional
E INVESTIGACIÓN
Página 22

Calendario
académico
E INSCRIPCIÓN
Página 24

Lo fundamental

POR AÑO
1 GRUPOS

Titulación:

Máster de Formación Permanente* de la UPM

Programa totalmente presencial:

Escuela de Arquitectura de la UPM
Avenida Juan de Herrera 4, Madrid.
Aparcamiento gratuito y acceso en autobús y metro.

CASTELLANO IDIOMA

Precio:

- 19.200 euros.
- Reserva: 2.500 euros, resto al inicio del curso.

32 PLAZAS

Descuentos:

- 10% en solicitudes hasta Año Nuevo.
- 5% en solicitudes antes de Semana Santa.

ECTS
60 CRÉDITOS

Becas:

- Máx. 2 becas 100% para discapacitados, o víctimas del terrorismo o violencia de género.

+250 SESIONES

Ayudas:

- En España, el PIF (Permiso Individual de Formación) reembolsa al empleador la nómina y cotizaciones sociales de una parte de las horas de asistencia al máster.
- Incluir el máster como parte de la retribución flexible supone un ahorro fiscal para el empleado.

* En España existen títulos de Máster tanto de "Formación Permanente" como "oficiales". Consulte las posibilidades de convalidación en su país de origen.

MDI de un vistazo

Edad, procedencia y experiencia mínima:

Sin requisitos específicos. En torno al 30% de alumnos suelen ser internacionales.

Enfoque:

Este Máster tiene un enfoque **financiero** y trata sobre edificios (**real estate**) con usos residenciales o comerciales, para la venta o para su explotación económica.

Para trabajar en:

Adquisición de suelos, inversión y gestión de **activos patrimoniales** o servicios asociados, por cuenta propia o ajena.

Formación previa requerida:

Título Universitario
Normalmente ADE, Arquitectura, Derecho, Márketing o Ingenierías.

Evaluación:

Entregables individuales y grupales relacionados con los cuatro casos del curso, y defensa final ante un comité de inversión.***

Acreditación:

RICS
"Property Finance and Investment (Chartered)" y "Management Consultancy".

Método y criterio de selección:

Entrevista y carta de postulación. Se prima la **vocación** de los candidatos y la **diversidad del grupo** resultante.

Garantía:

El MDI se imparte desde 1987, y actualmente se convoca en cuatro países distintos. Es el **máster inmobiliario** en castellano **líder** en el mundo.

Empleo:

Recibimos tanto ofertas de prácticas como de empleo, y ofrecemos **orientación profesional y asesoramiento** para la elaboración de currículums.

*** Algunas asignaturas cuentan con exámenes o entregables propios.

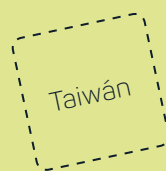


Una institución docente e investigadora de primer nivel

La Universidad

Una institución docente e investigadora de primer nivel. La **Universidad Politécnica de Madrid** es la mayor en España dirigida a las áreas de conocimiento de **Ingeniería y Arquitectura**. Fue fundada en 1971, aunque su historia se remonta al año 1802. Actualmente estudian en ella más de 35.000 alumnos de grado y máster, y 1.900 de doctorado, atendidos por cerca de 2.900 profesores e investigadores.

La **Universidad Politécnica de Madrid** está reconocida por los **ránkings**:



El MDI se imparte en **Ciudad Universitaria**, en la Escuela Técnica Superior de Arquitectura de Madrid (ETSAM), una de las instituciones más influyentes del mundo en su campo.

Cómo llegar en transporte Público:

- Bus 46, 83, 133, 160, 161, 162, U
- Interurbanos A6 dirección Madrid
- Metro L6 Ciudad Universitaria
- Intercambiador de Moncloa

Cómo llegar en coche (parking gratuito):

- a 10 min (5 km) de Azca
- a 10 min (10 km) de Pozuelo
- a 15 min (15 km) de Las Rozas
- a 15 min (15 km) de Alcobendas



Una visión global
del Real Estate

El Máster

La Universidad Politécnica de Madrid creó en 1987 el Máster en Dirección de Empresas Constructoras e Inmobiliarias para atender la evidente necesidad de profesionalizar dichos sectores en España y América Latina. Más de treinta años después, contamos con **más de 8.500 egresados** y el máster goza de gran prestigio en sus sedes de Madrid, Ciudad de México, Guatemala y Lima.

Un programa esencialmente financiero



Aprende a seleccionar la información y **modelar cualquier inversión inmobiliaria**, y a entender su impacto en las finanzas de los grupos promotores, patrimonialistas y constructores.

Desde una visión internacional



Los métodos aprendidos en el MDI pueden aplicarse para invertir desde y hacia **cualquier mercado mundial**.

Al mismo tiempo, contamos con sesiones específicas para saber entender y aprovechar cada uno de esos entornos.

Entender de verdad cada activo



Los propietarios deben entender la actividad de los ocupantes para ofrecer producto más adecuado y maximizar la rentabilidad.

Conoceremos en detalle cómo es la operativa de negocios como el hotelero, el comercial o el de los centros de datos.

Con pensamiento crítico



El mundo de la inversión es muy sensible a las **grandes tendencias**: no solo aprenderemos a aprovecharlas sino también a analizarlas, y a entender el papel del sector en el desarrollo sostenible de nuestra Sociedad.

“ Un modelo
empresarial
ético y sostenible



Acreditado por RICS

La Royal Institution of Chartered Surveyors es la **principal organización** mundial de **acreditación profesional** en el ámbito inmobiliario. El **MDI** es el único máster en España **reconocido** en las especialidades “**Property Management and Investment**” y “**Management Consultancy**”

El acceso a RICS se produce en la mayoría de los casos a través de una prueba oral ante un comité de miembros, una vez el aspirante ha acumulado una experiencia mínima, en algunos casos de hasta 10 años, en la especialización (pathway) de la que desea examinarse.

Cursando el MDI **el periodo de preparación** para presentarse a la prueba **se reduce a dos años**, en lo que incluso puede incluirse aquel en el que se asiste al Máster.



Plan de estudios

El MDI estudia el negocio del **Real Estate** a lo largo de tres trimestres. En cada uno de ellos el contenido (jurídico, financiero, fiscal etc.), cada vez más complejo, gira en torno a un caso.

Promoción de vivienda para venta
Caso 1

“ Una enseñanza basada en el estudio de casos y el análisis crítico ”

VALORACIONES ESTÁNDARES

PRODUCTO

PROYECTO FINAL

Vivienda

Plan de negocio promoción residencial

Inversión y gestión de activos
Caso 2

Vehículos de Inversión
Caso 3

Estrategia Empresarial
Caso 4

—

Inmuebles en explotación económica

Plan de negocio inversion value add multiproducto

Técnicas básicas de valoración

Mercados de capitales y mercados internacionales

Diseño de estructuras de inversión

Estándares internacionales de valoración

Promotoras, patrimoniales, consultoras y constructoras

Innovación y consultoría estratégica

Contabilidad
financiera

301

Cómo preparar CV
y entrevistas
de trabajo

1XX

Organización
empresas

101

Cursos introductorios

Introducción a Excel
para RE

1XX

Introducción
a las técnicas
de gestión
del planeamiento
urbanístico

502

Matemáticas
financieras

302

Diseño, explotación
y rehabilitación
de edificios 601

Estudios
de mercado 403

Modelos
financieros:
promoción inmobiliaria
residencial 306A

**Promoción
de vivienda
para la venta**
Caso 1
Análisis y gestión de la
promoción inmobiliaria
viviendas 703

Fiscalidad
de las operaciones
inmobiliarias 307

Comercia-
lización 405

Derecho
mercantil 503

Ciclo de vida
de los activos
inmobiliarios

602

Fiscalidad
de las operaciones
inmobiliarias

307

Derecho
mercantil

503

Gestión de carteras
y activos inmobiliarios

312

Oficinas

702

Infraestructuras
y
alternativos

707

Hoteles

705

Inversión y gestión de activos

Caso 2

Análisis de inversiones
patrimoniales

308

Comercio

704

Estudios
de mercado

403

Salud e investigación
biomédica

708

Logística, industria y
centros de datos

706

Financiación

Living

703

Modelos
financieros para RE:
activos en explotación
económica

306B

309

Fiscalidad de las
operaciones
inmobiliarias 307

Mercados
de capitales
204

ESG
504

Derecho
mercantil
503

Valoraciones
para la inversión
inmobiliaria
304

Vehículos de inversión

Caso 3

Instrumentos
de inversión inmobiliaria 313

Análisis económico
de los mercados
inmobiliarios 201

Protección de datos
y prevención
de blanqueo 104

Técnicas básicas
de valoración
303

Marcos
jurídicos
internacionales 501

Introducción
a los mercados
internacionales
202

Resolución
alternativa
de conflictos 506

Estrategia empresarial

Caso 4

Estrategia 103

Innovación
102

Protección de datos
y prevención
de blanqueo 104

Finanzas
en la empresa

305

Claustro

Equipo directivo

Dr. Ramón Gámez Guardiola
Director

Dr. Pablo Villarejo Fernández
Coordinador Académico

Nota: la siguiente lista se incluye a título meramente informativo, pudiendo introducirse cambios por razones operativas o académicas.

El claustro de profesores está formado por un extenso grupo de especialistas que desarrollan su actividad en los ámbitos público, privado o de la propia Universidad. Algunos de ellos son antiguos alumnos del MDI que ahora ostentan cargos destacados en empresas del sector. La coordinación entre dichos profesores es clave para asegurar la integración de conocimientos, y el contacto posterior con ellos constituye uno de los más importantes valores que ofrece esta experiencia formativa.

Dr. Emiliano Acquila Natale
Profesor de Organización de Empresas | UPM

Fernando Aldana Laso
Especialista en seguros de caución

María Alonso Rocas
Legal Director | DLA Piper

Luis Arauna Martínez
Senior Associate | HIG Capital

José María Argüelles de Bustillo
CCO | Saur

Michael Aston, MRICS
Partner. Head of Life Sciences |
Cushman&Wakefield

Juan Ayrault Pérez
Jefe de Marca | Adif

Julia Barrasa Shaw, MRICS, REV
Directora de Valoraciones | Aliseda

Dr. Luis Basagoiti Robles
Profesor Honorario | UPM
Presidente | Millenium Hospitality

Miguel Baz Baz
Socio | DLA Piper

Carolina Blanco Ruiz
Senior Business Developer | Manpower
España

Federico Bros Tejedor
Head of Investment and Asset
Management | M&G Real Estate

Alejandro Bueso-Inchausti Inchausti
Socio Consejero Delegado | Inmobiliaria Tiuna

Susana Cabrera Rebato
Head of Asset Management Iberia | Patrizia

Javier Cámara Gazapo
Head of Healthcare | Grupo Lar

Dr. Javier Capapé Aguilar
Director - Sovereign Wealth Research | IE

Pablo de Castro Cardo, MRICS
Real Estate Director | Árima RE SOCIMI

Javier Catón Oteiza, MRICS
CFO | Clikalia

Clara Cerdán Molina
Directora General de Asesoría Jurídica | Solarig

Pablo Checa Sanz
Director Asociado | Arup

Emilio Díaz Expósito
CEO | Nabiax

Dr. Samuel Duah
Head of Real Estate Economics |
BNP Paribas Real Estate

Íñigo Enrich Arenillas
Consejero Director | CBRE

Esther Escapa Castro
Local Head of Transactions and
Developments | Axa IM

Marlen Estévez Sanz
Socia | Roca Junyent

Adolfo Favieres Ruiz
Head of Southern Europe
Private Markets RE | BlackRock

Dr. Francisco Javier Fernández Clavé
CEO-Partner | JFC Real Estate Advisors

Gonzalo Fernández-Castañeda Colomer
Director de Estrategia | Grupo Inmoglaciari

Lucas José Galán Lubascher
Director de Producto e Innovación |
Neinor Homes

Rosa María Gallego Morales
CEO | Q Living

Dr. Ramón Gámez Guardiola
Socio fundador | Cuarq Arquitectos |
Profesor Titular | UPM

Matías García del Valle
Associate | Arup

Cristina García - Peri
Socia Senior | Azora

Miguel Garrido de Vega
Abogado especialista en protección de datos

Marta Gil de la Hoz
Directora de Estrategia e Innovación | Sacyr

Amaia González Julián
Asset Management Real Estate |
Meliá Hotels International

Luis González-Martino, MRICS
Head Of Investments, Underwriting &
Valuations | RetailCo

Ángel Hernández Garcia
Profesor | UPM

Almudena Hernández Riquelme
Socia Directora | Corporate Real Estate
Advisors (CREA)

Holger Klatt
Experto en cadena de suministro

Christopher Hütwohl
Managing Director | Corestate Capital
Advisors Spain

Dr. Santiago Iglesias Pradas
Profesor de Organización de Empresas | UPM

Luis Lázaro Gómez
Managing Director Retail & Logistics |
Merlin Properties SOCIMI

Silvia López Jiménez
Socia | Roca Junyent

José María Lucas Portillo
Co-Founder | Tuio

Miguel Maldonado Lozano
Real Estate Senior Advisor & Manager

Héctor Martínez González
Director de Ingeniería | NTT Data

Susana Menéndez Sansegundo
Socia | TDI Advisors

Miguel Nigorra Esteban
Socio | Fifth Wall

Borja Ortega de Pablo, MRICS
CEO Spain | BNP Paribas RE

Viviana Otero Padín
Senior Manager | Deloitte

Ángel Ovejas Rosa
Head of Asset Management |
Talus Real Estate

Felipe Pérez Agustín
Asset Manager Spain & Portugal |
Primonial REIM

Jorge Pérez de Leza
CEO | Metrovacesa

Patricia Plana Mecati
Senior Manager | Deloitte

Leticia Ponz Belenguer, MRICS
Senior Asset Manager España y México |
Union Investment

Dra. Gema Ramírez Pacheco
Profesor Ayudante Doctor | UPM

Javier Ricote Mateos
Senior Director, Financiación
Estructurada Commercial Real Estate |
CaixaBank

Ezequiel Rodríguez Faílde
Managing Director | GIV Partners

Susana Rodríguez García
CCO, Head of Living | Savills

Óscar Rodríguez Rouco
Director de Análisis de Renta Variable EU |
Banco Sabadell

Dr. Ernesto Abdón Rodríguez Sánchez
Profesor Asociado | UPM

Carmen Román Páez
Directora Comercial |
Promociones Habitat S.A.U.

Fátima Sáez del Cano
CEO | Newdock GS

Lorena Sánchez Ramón
VP Asset Management Real Estate |
Meliá Hotels International

Covadonga Sanz Llaca
Head of Asset Management |
Greystar España

Mónica Sapena Baixauli, MRICS
Socia | TASSL

José Miguel Setién Vicente, MRICS
Director Leasing Oficinas |
Merlin Properties SOCIMI

Rocío Triviño Ríos
Controlling and Reporting Manager |
Árima RE SOCIMI

Ángel Turel Cubas
Head of M&A Real Estate | Grant Thornton

Alfonso Valero Rodríguez, MRICS
Regional Operations Lead APAC EMEA
Occupancy Planning & Management | JLL

Dr. Pablo Villarejo Fernández
Coordinador Académico | MDI

Viajes Internacionales

A lo largo del segundo y tercer trimestres organizamos **clases en otras ciudades** de Europa, en las que se mantienen encuentros con destacados **directivos del sector** y se visitan **proyectos inmobiliarios singulares**. Normalmente nos desplazamos a Londres, Frankfurt y Paris.

París

Paris es uno de los mayores mercados mundiales de oficinas y es la referencia para el comercio y los hoteles. Allí visitamos tanto edificios que representan las últimas tendencias como a **grandes propietarios globales** de origen francés.

Frankfurt

En Frankfurt se encuentra el **Banco Central Europeo**, esencial en la actividad inmobiliaria, y las sedes principales de varios bancos y compañías de inversión alemanas. Desde allí conocemos el mercado de la mayor economía de la UE y la política monetaria del bloque.

Londres

Londres sigue siendo la capital económica de Europa. Allí nos reunimos con **las principales gestoras de fondos**, grandes propietarios mundiales, desde Grosvenor a Hines, y visitamos activos singulares; por la noche organizamos cenas con profesionales de primer nivel.



Visitas técnicas

Durante la impartición del máster, ofrecemos visitas técnicas fuera de horario a distintos tipos de activos inmobiliarios en obra u operación, tanto en Madrid como Baleares y Cataluña.

Logística y oficinas

Barcelona es nuestra referencia para visitar usos logísticos asociados al puerto y edificios de oficinas muy singulares, en **antiguas zonas industriales** o directamente rehabilitados sobre estos usos. Además, aprovechamos para organizar comidas con profesionales de importantes compañías de inversión inmobiliaria que tienen su sede en esta ciudad.



Hoteles

En **Mallorca** visitamos anualmente la **regeneración** del área de Magaluf y aprovechamos para organizar conversaciones con representantes de la potente **industria hotelera balear**.

Las visitas técnicas y los viajes internacionales son opcionales, gratuitos y los participantes eligen y se hacen cargo de su desplazamiento, estancia y manutención.



Desarrollo profesional

El MDI es el programa adecuado tanto si ya trabajas en el sector inmobiliario y quieres consolidar y ampliar tus capacidades, como si lo que buscas es tener una oportunidad de comenzar o reorientar tu carrera profesional.

Nuestros alumnos y alumnas lideran **empresas familiares** y desean aprender para diversificar y atraer capital internacional, o se están preparando para ocupar esa posición. También trabajan en empresas como **promotoras, gestoras de fondos, tasadoras y consultoras**, y quieren actualizar sus conocimientos y entender otras clases de activos; o acaban de terminar sus estudios y tienen una clara vocación por incorporarse a esas compañías. Otros han desarrollado o van a desarrollar sus carreras en **ámbitos relacionados**, por ejemplo la arquitectura y el derecho, y quieren ampliar sus servicios y entender mejor el negocio de sus clientes o reorientar sus trayectorias.

EMPLEO

Recibimos tanto **ofertas de prácticas como de empleo**, y ofrecemos orientación profesional y asesoramiento para la elaboración de currículums.

NETWORKING

MDI y UPM son miembros de las **principales organizaciones inmobiliarias internacionales y españolas**, ofreciendo a sus alumnos acceso a acreditaciones profesionales, informes exclusivos, eventos y programas de mentoring para estar siempre en la vanguardia del conocimiento del sector.



'NREV



Investigación

El MDI contribuye a crear conocimiento mediante estudios con nuestro profesorado y alumnado, y a través de la línea de doctorado inmobiliario abierta en la Universidad Politécnica de Madrid



Calendario Académico

Festivos y no lectivos ●

Visitas a activos clases y visitas 17:30 - 20:45 h ○

Docencia 16:00 h a 21:00 h ●

Viajes ●

Clases de refuerzo 17:45 h a 21:00 h ●

| SEPTIEMBRE 2025 | | | | | | |
|-----------------|----|----|----|----|----|----|
| L | M | X | J | V | S | D |
| | | | | | | |
| 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 |
| 8 | 9 | 10 | 11 | 12 | 13 | 14 |
| 15 | 16 | 17 | 18 | 19 | 20 | 21 |
| 22 | 23 | 24 | 25 | 26 | 27 | 28 |
| 29 | 30 | | | | | |

| OCTUBRE 2025 | | | | | | |
|--------------|----|----|----|----|----|----|
| L | M | X | J | V | S | D |
| | | 1 | 2 | 3 | 4 | 5 |
| 6 | 7 | 8 | 9 | 10 | 11 | 12 |
| 13 | 14 | 15 | 16 | 17 | 18 | 19 |
| 20 | 21 | 22 | 23 | 24 | 25 | 26 |
| 27 | 28 | 29 | 30 | 31 | | |

| NOVIEMBRE 2025 | | | | | | |
|----------------|----|----|----|----|----|----|
| L | M | X | J | V | S | D |
| | | | | | 1 | 2 |
| 3 | 4 | 5 | 6 | 7 | 8 | 9 |
| 10 | 11 | 12 | 13 | 14 | 15 | 16 |
| 17 | 18 | 19 | 20 | 21 | 22 | 23 |
| 24 | 25 | 26 | 27 | 28 | 29 | 30 |

| DICIEMBRE 2025 | | | | | | |
|----------------|----|----|----|----|----|----|
| L | M | X | J | V | S | D |
| | | | | | | |
| 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 |
| 8 | 9 | 10 | 11 | 12 | 13 | 14 |
| 15 | 16 | 17 | 18 | 19 | 20 | 21 |
| 22 | 23 | 24 | 25 | 26 | 27 | 28 |
| 29 | 30 | 31 | | | | |

| ENERO 2026 | | | | | | |
|------------|----|----|----|----|----|----|
| L | M | X | J | V | S | D |
| | | | 1 | 2 | 3 | 4 |
| 5 | 6 | 7 | 8 | 9 | 10 | 11 |
| 12 | 13 | 14 | 15 | 16 | 17 | 18 |
| 19 | 20 | 21 | 22 | 23 | 24 | 25 |
| 26 | 27 | 28 | 29 | 30 | 31 | |

| FEBRERO 2026 | | | | | | |
|--------------|----|----|----|----|----|----|
| L | M | X | J | V | S | D |
| | | | | | | 1 |
| 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 | 8 |
| 9 | 10 | 11 | 12 | 13 | 14 | 15 |
| 16 | 17 | 18 | 19 | 20 | 21 | 22 |
| 23 | 24 | 25 | 26 | 27 | 28 | |

| MARZO 2026 | | | | | | |
|------------|----|----|----|----|----|----|
| L | M | X | J | V | S | D |
| | | | | | | 1 |
| 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 | 8 |
| 9 | 10 | 11 | 12 | 13 | 14 | 15 |
| 16 | 17 | 18 | 19 | 20 | 21 | 22 |
| 23 | 24 | 15 | 26 | 27 | 28 | 29 |
| 30 | 31 | | | | | |

| ABRIL 2026 | | | | | | |
|------------|----|----|----|----|----|----|
| L | M | X | J | V | S | D |
| | | 1 | 2 | 3 | 4 | 5 |
| 6 | 7 | 8 | 9 | 10 | 11 | 12 |
| 13 | 14 | 15 | 16 | 17 | 18 | 19 |
| 20 | 21 | 22 | 23 | 24 | 25 | 26 |
| 27 | 28 | 29 | 30 | | | |

| MAYO 2026 | | | | | | |
|-----------|----|----|----|----|----|----|
| L | M | X | J | V | S | D |
| | | | | 1 | 2 | 3 |
| 4 | 5 | 6 | 7 | 8 | 9 | 10 |
| 11 | 12 | 13 | 14 | 15 | 16 | 17 |
| 18 | 19 | 20 | 21 | 22 | 23 | 24 |
| 25 | 26 | 27 | 28 | 29 | 30 | 31 |

| JUNIO 2026 | | | | | | |
|------------|----|----|----|----|----|----|
| L | M | X | J | V | S | D |
| | | | | | | |
| 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 |
| 8 | 9 | 10 | 11 | 12 | 13 | 14 |
| 15 | 16 | 17 | 18 | 19 | 20 | 21 |
| 22 | 23 | 24 | 25 | 26 | 27 | 28 |
| 29 | 30 | | | | | |

| JULIO 2026 | | | | | | |
|------------|----|----|----|----|----|----|
| L | M | X | J | V | S | D |
| | | 1 | 2 | 3 | 4 | 5 |
| 6 | 7 | 8 | 9 | 10 | 11 | 12 |
| 13 | 14 | 15 | 16 | 17 | 18 | 19 |
| 20 | 21 | 22 | 23 | 24 | 25 | 26 |
| 27 | 28 | 29 | 30 | 31 | | |

- 12/10/25 Fiesta Nacional de España
- 1/11/25 Todos los Santos
- 6/12/25 Día Constitución Española
- 8/12/25 Inmaculada Concepción
- 25/12/25 Navidad
- 1/1/26 Año Nuevo
- 6/1/26 Día de Reyes
- 28/1/26 Santo Tomás de Aquino
- 2/4/26 Jueves Santo
- 3/4/26 Viernes Santo
- 1/5/26 Fiesta del Trabajo
- 2/5/26 Día de la Comunidad de Madrid
- 15/5/26 Fiesta Patronal de Madrid

Cómo inscribirse

1 Primera entrevista

Contacta con nosotros en **mdi.arquitectura@upm.es** o en el **+34652466371** para solicitarnos información básica y concertar una video conferencia - entrevista. La entrevista sirve para que conozcas mejor el máster y nosotros empecemos a saber algo de ti.

2 Carta de postulación + CV

Tras la entrevista, si se confirma tu interés en el MDI, te propondremos que te postules enviándonos por correo electrónico:

- Una carta en la que nos expliques por qué quieres hacer el máster.
- Tu currículum vitae.

3 Invitación + abono de reserva

Un **comité de profesores** revisa periódicamente las solicitudes y las contesta, aceptando a los candidatos en base a una clara **orientación hacia el sector** y lo útil que consideramos que el máster puede resultar para **tu desarrollo profesional**. Si el comité valora positivamente tu candidatura, te enviaremos una carta de invitación proponiéndote que deposites 2.500 euros para bloquear la plaza. Existen cuatro rondas de admisiones:

- 20 de enero para solicitudes recibidas hasta el 15 de diciembre.
- 28 de abril para solicitudes recibidas hasta el 15 de abril.
- 14 de julio para solicitudes recibidas antes del 30 de junio.
- Si existen vacantes en fechas posteriores se resolverán caso por caso.

4 Admisión

Una vez nos envíes el justificante del pago, te remitiremos una carta de admisión. **Si no eres ciudadano de la UE, esta carta servirá para gestionar tu visado.**

5 Matriculación

La matriculación se realiza a través de la **plataforma online Atenea de UPM**, en la que tendrás que cargar tu título y expediente universitario. Una vez cierres la solicitud, cotejaremos que estabas admitidos e indicaremos al sistema que puede matricularte. Una semana antes del inicio deberás transferir el importe restante.

Máster en Dirección de Empresas
Constructoras e Inmobiliarias

UNIVERSIDAD POLITÉCNICA DE MADRID

Escuela Técnica Superior de Arquitectura
Avda. Juan de Herrera, 4
28040 Madrid (Ciudad Universitaria)

Información Académica: +34 652466371
mdi.arquitectura@upm.es
www.mastermdi.com



POLITÉCNICA



RICS